

Branchen-Netzwerk als Mehrwertquelle



Netz-Worken ist ein starker Mehrwert-Faktor!

Wir vernetzen uns per Mausklick mit der halben Welt über Beziehungs-, Blogging-, Bild-, Video- oder professionelle Netzwerke, tauschen Informationen und Meinungen aus und profitieren vom Wissen und der Erfahrung vieler.

Branchen-Netzwerke haben eine weit höhere Funktion als lediglich Plattform für eine Interessensgemeinschaft zu sein. Solche Netzwerke bieten den Unternehmen einer Branche spezielle Dienstleistungen, die auf profundem Expertenwissen, Branchenkenntnis, Erfahrung und Vertrauen basieren.

Bekanntlich hält ja jede Branche sich letztlich für einzigartig (und ist es auf eine bestimmte Art und Weise wohl auch). Das ist mit der Dicht- und Klebstoff-Industrie ganz gewiss nicht anders. Diesem Umstand tragen die neuen bzw. erweiterten Dienstleistungs-Netzwerke DICHTSTOFF-NET.WORK und KLEBSTOFF-NET.WORK in ganz besonderer Weise Rechnung. Es handelt sich dabei um Netzwerke, in denen ausgewiesene Experten der Branche Ihr umfassendes Wissen und Ihre langjährige und sehr spezifische Erfahrung als Dienstleistung anbieten. Sie geben damit Ihren Kunden eine externe Sicht auf das eigene Unternehmen und tragen damit

zu deren Wachstum, Profitabilität und Nachhaltigkeit bei.

Die Mitglieder der beiden Netzwerke decken praktisch jeden Aspekt eines Dicht- bzw. Klebstoffunternehmens ab - von der grundlegenden Unternehmens- und Vertriebsstrategie, über Verkaufstraining und Schulungen, qualifizierte technische Beratung, Bewältigung schwieriger Situation und Konflikte, Qualität und Prozesskontrolle bis zur Suche nach Produkten und Rohstoffen. Im Vordergrund steht immer ein ganzheitlicher Mehrwert-Ansatz, der das Unternehmen im Wettbewerb stärken und nachhaltig erfolgreich macht.

Eine Spezialität des Netzwerkes ist das Angebot von potenziellen neuen Mitar-

beitern in Management, Vertrieb und Entwicklung, die wechselwillig und auf der Suche nach einer neuen Herausforderung sind. Darüber hinaus bietet das Netzwerk auch Kontakte zu Unternehmen der Branche, die zum Verkauf stehen bzw. darüber gesprächsbereit sind und begleitet den kompletten M&A-Prozess. ●

www.dichtstoff-net.work



www.klebstoff-net.work



Dr. Volker Weidmann

Seit 1992 in der Dichtstoff-Industrie tätig, war er 20 Jahre lang Geschäftsführer eines marktführenden Unternehmens der Branche. Seit 2017 betreibt der frühere Vorsitzende des renommierten IVD – Industrieverbandes Dichtstoffe e.V. sein eigenes Beratungsunternehmen und vernetzt die globale Dicht- und Klebstoffindustrie. Holistische Mehrwert-Strategien und Mehrwert-Kommunikation stehen im Mittelpunkt seiner Tätigkeit und waren für ihn auch ein bestimmender Faktor dafür, das Dichtstoff-Net.Work und das Klebstoff-Net.Work als Dienstleistungs-Netzwerke ins Leben zu rufen.

www.dichtstoff-net.work | www.klebstoff-net.work

